

	16	lundi	17	mardi	18	mercredi	19	jeudi	20	vendredi
08:00										
09:00										
10:00										
11:00										
12:00										
13:00										
14:00										
15:00										
16:00										
17:00										
18:00										
19:00										
20:00										
21:00										
22:00										

09:00 - 12:00
 Réunion avec M. TITZ
 J-B.
 Mémo : RENTREE M2
 IC dans Salle 1B04-
 SJA2

08:00 - 12:00 1 / 3
 Mme COULIBALY M.
 Mémo : Business ethics
 and marketing dans
 Salle 2A34-SJA2

14:00 - 17:00 1 / 4
 M. BONETTO C-J.
 Mémo : sales
 management and team
 building dans Salle
 1B04-SJA2

	23 lundi	24 mardi	25 mercredi	26 jeudi	27 vendredi
08:00		08:00 - 12:00 1 / 7 CM avec M. SMADJA O. Mémo : Commercialisation à l'international	08:00 - 12:00 2 / 3 Mme COULIBALY M. Mémo : Business ethics and marketing dans Salle 2A34-SJA2		
09:00	09:00 - 12:00 1 / 4 CM avec Mme ROUX S. Mémo : le client et son comportement d'acheteur dans Salle 1B04-SJA2				
10:00					
11:00					
12:00					
13:00	13:00 - 16:00 2 / 4 CM avec Mme ROUX S. Mémo : le client et son comportement d'acheteur dans Salle 1B04-SJA2	13:00 - 16:00 1 / 8 M. TITZ J-B. Mémo : Négociation commerciale dans Salle 1B04-SJA2			
14:00					
15:00					
16:00					
17:00					
18:00					
19:00					
20:00					
21:00					
22:00					